

## CNC

Asignaturas pendientes para los nuevos Gobiernos

## COMPETENCIA

Criterios para establecer el alcance y la duración de la prohibición de contratar por la CNMC

## CONTRATACIÓN PÚBLICA

El problema de la exigencia indebida de la clasificación de contratista

## LABORAL

Falta mano de obra. El imparable envejecimiento del sector

## MEDIOS PROPIOS

El preocupante incremento de los encargos de obra a medios propios

## UNIÓN EUROPEA

Presidencia española del Consejo de la Unión Europea

# ¿TIENES EL DISEÑO? NOSOTROS LA SOLUCIÓN

## RED DE CONSULTORES TÉCNICOS DE ARQUITECTURA

Colaboramos con tu estudio ofreciéndote asesoramiento especializado y soluciones a medida para tus proyectos.

### SEGUIMIENTO Y SOLUCIONES CONSTRUCTIVAS

Estudio de los materiales  
Cálculo energético y acústico

Memoria de carpintería  
Seguimiento en obra

### BIM: AÚN MÁS EFICIENTES

Biblioteca de productos en **3D**. Seas diseñador, arquitecto o ingeniero te facilitamos toda esta información digital. Diseña de forma sencilla, rápida y completa.





# SUMARIO

Editorial ..... 4

## ACTUALIDAD CNC:

- Determinación de los criterios para establecer el alcance y la duración de la prohibición de contratar por la CNMC ..... 6
- El problema de la exigencia indebida de la clasificación de contratista ..... 8
- Falta de mano de obra ..... 12
- El preocupante incremento de los encargos de obra a medios propios ..... 16
- Presidencia española del Consejo de la Unión Europea ..... 18
- Es el momento de plantear la colaboración público-privada ..... 20

## FUNDACIÓN LABORAL DE LA CONSTRUCCIÓN

- Día Mundial de la Seguridad y Salud en el Trabajo ..... 24
- Proyecto "Cimientos para el empleo" ..... 26
- 'Construction Blueprint' ..... 28
- Primera app de empleo especializada en construcción ..... 29

## NOTICIAS ENTIDADES CONFEDERADAS DE CNC DE ÁMBITO TERRITORIAL

- ANDALUCÍA ..... 30
- ARAGÓN ..... 35
- BALEARES ..... 38
- CASTILLA Y LEÓN ..... 41
- CASTILLA-LA MANCHA ..... 43
- CATALUÑA ..... 45
- VALENCIA ..... 55
- EXTREMADURA ..... 56
- MURCIA ..... 60
- PAÍS VASCO ..... 62

## NOTICIAS ENTIDADES CONFEDERADAS DE CNC DE ÁMBITO NACIONAL

- ASOCIACIÓN NACIONAL DE ALQUILADORES DE PLATAFORMAS AÉREAS DE TRABAJO (ANAPAT) ..... 64
- ASOCIACIÓN NACIONAL DE CONSTRUCTORES INDEPENDIENTES (ANCI) ..... 66
- ASOCIACIÓN NACIONAL DE DISTRIBUIDORES DE CERÁMICA Y MATERIALES DE CONSTRUCCIÓN (ANDIMAC) ..... 70
- ASOCIACIÓN NACIONAL DE EMPRESAS DE TRABAJOS VERTICALES Y EN ALTURA (ANETVA) ... 72
- ASOCIACIÓN DE PROMOTORES CONSTRUCTORES DE ESPAÑA (APCEspaña) ..... 77
- FEDERACIÓN DE GREMIOS DE LA CONSTRUCCIÓN ..... 79

























## MANO DE OBRA:

# FALTA DE MANO DE OBRA

Mariano Sanz Loriente Secretario General  
Confederación Nacional de la Construcción (CNC)

Un 70% de las inversiones previstas en el Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia (aprobado en julio de 2021), y financiadas por los fondos europeos Next-Generation, tienen, de forma directa o indirecta, un impacto directo en nuestro sector, lo que debiera suponer para el mismo una gran oportunidad para incrementar su actividad de forma muy notable. Pensemos en los fondos destinados a rehabilitación o a la ejecución de proyectos de infraestructuras de transporte urbanas e interurbanas, o en el ámbito de las infraestructuras hidráulicas, o energéticas, o turísticas.

Adicionalmente, en las últimas semanas hemos escuchado, en boca del Presidente del Gobierno, propuestas de nuevas e importantes inversiones que permitan afrontar el déficit de vivienda social en nuestro país, lo que conllevaría una todavía mayor actividad en el ámbito de la edificación.

Este escenario de inversiones perfilaría un panorama prometedor para el sector a corto y medio plazo. Sin embargo, y entre otros motivos, la falta de trabajadores está lastrando el potencial del sector y debilitando nuestro tejido productivo. Veámoslo con algunos datos muy expresivos:

Según datos del Observatorio de la Construcción, en 2008 el sector de la construcción ocupaba a 2.459.875 personas. Sin embargo, el año 2021 concluyó con 1.291.530 trabajadores, y en 2022 sólo se llegó a 1.321.028, lo que supuso un ritmo muy pequeño de crecimiento, que se ha ido incrementando durante este año 2023 hasta alcanzar en abril a casi 1.400.000 trabajadores.



Mirando la evolución temporal del perfil de edad de las personas trabajadoras nos damos cuenta de que:

Hemos pasado de contar con 619.889 personas menores de 30 años trabajando en el sector de la construcción en 2008 (que representaban un 25,2% del total de las 2.459.875 del sector), a sólo 122.056 en 2022, que representan un 9,2% de las 1.321.028 del sector ese año.

Pero es que, además, de estos 122.056 trabajadores menores de 30 años en 2022, sólo 9.619 tenían menos de 20 años; 46.286 trabajadores se encontraban en la franja entre 20 a 24 años; y el resto, 66.151 trabajadores, se encontraban en la franja entre 25 a 29 años.

Por otra parte: en 2008 había 241.068 trabajadores ocupados en el sector con una edad de 55 años o superior (y que representaban cerca del 10% del total del sector). En 2022 pasaron a ser 263.474 trabajadores

(el 20% del total) habiéndose incrementado este último porcentaje en, nada más y nada menos, un 6,8% respecto al año 2021.

Estos datos evidencian el imparable envejecimiento del sector, con el consiguiente riesgo de la paulatina pérdida de diferentes oficios por jubilación de los trabajadores más experimentados.

He incidido en los jóvenes porque entiendo que está en juego el relevo generacional, que es vital para la salud del sector y porque, además, no se entiende que en España exista una tasa de paro juvenil del 29,3% en personas menores de 25 años (unos 200.000 trabajadores según datos de diciembre de 2022) cuando, al mismo tiempo, las empresas del sector (y de otros sectores) están necesitando incorporar tanta mano de obra (según las estimaciones de CNC, el sector de la construcción precisará 900.000 trabajadores más para estos próximos años).















## UNIÓN EUROPEA

## PRESIDENCIA ESPAÑOLA DEL CONSEJO DE LA UNIÓN EUROPEA

M<sup>a</sup> Ángeles Asenjo Directora Dpto. Internacional  
Confederación Nacional de la Construcción (CNC)

**España desempeñará la Presidencia del Consejo de la Unión Europea (UE) desde el 1 de julio hasta el 31 de diciembre de 2023, bajo el lema “Europa, más cerca.”** Es la quinta vez que España asume esta responsabilidad desde su ingreso en la UE.

El Consejo de la UE (en adelante, el Consejo) es una institución comunitaria esencial, que negocia y adopta actos legislativos, en la mayor parte de los casos junto con el Parlamento Europeo, mediante el procedimiento legislativo ordinario. Asimismo, aprueba el presupuesto de la UE junto con el Parlamento Europeo. También ejerce funciones de definición de políticas y de coordinación en los términos establecidos en los Tratados.

Los miembros del Consejo son representantes de cada Estado miembro, de rango ministerial, en función del tema que se vaya a tratar, pues el Consejo se reúne en diez formaciones diferentes:

Agricultura y Pesca  
Competitividad  
Economía y Finanzas  
Medio Ambiente  
Empleo, Política Social, Sanidad y Consumidores

Educación, Juventud, Cultura y Deporte  
Asuntos Exteriores  
Asuntos Generales  
Justicia y Asuntos de Interior  
Transporte, Telecomunicaciones y Energía

Aunque no existe jerarquía entre las formaciones del Consejo, es cierto que el Consejo de Asuntos Generales desarrolla un papel clave para velar por la coherencia de los trabajos del conjunto de las formaciones y para preparar las reuniones del Consejo Europeo. El Consejo de Asuntos Exteriores cuenta también con un mandato específico.

El sistema de votación habitual en el Consejo es la mayoría cualificada, que se utiliza para adoptar alrededor del 80 % de la legislación de la UE. La mayoría cualificada supone el voto favorable del 55 % de los Estados miembros que representen al menos el 65 % de la población de la UE. No obstante, hay materias que requieren unanimidad al tratarse de temas particularmente sensibles (por ejemplo, la fiscalidad o la política exterior). Las cuestiones administrativas y de procedimiento se adoptan por mayoría simple.















l) Garantías que el contratista afecta al cumplimiento de sus obligaciones.

m) Referencia a las condiciones generales y, cuando sea procedente, a las especiales que sean pertinentes en función de la naturaleza de las prestaciones principales, que la Ley establece respecto a las prerrogativas de la Administración y a la ejecución, modificación y extinción de los contratos”.

La novedad, el desconocimiento, su complejidad o la falta de tradición en el derecho administrativo español hicieron que, en la trasposición de la Directiva del año 2014, la actual LCSP, en el año 2017, estableciera en la exposición de motivos que:

*“Por otra parte, se suprime la figura del contrato de colaboración público-privada, como consecuencia de la escasa utilidad de esta figura en la práctica. La experiencia ha demostrado que el objeto de este contrato se puede realizar a través de otras modalidades contractuales, como es, fundamentalmente, el contrato de concesión”*

Admitiéndose las ventajas de la colaboración público-privada, debemos reflexionar cuáles son las **razones por las que las Administraciones Públicas no apuestan por esta fórmula** de forma decidida y por qué han fracasado muchos de los proyectos licitados bajo este esquema de colaboración público-privada.

**1. Un problema de falta de confianza.** Mientras el Sector Público no crea de verdad que el Sector Privado puede ser una auténtico y verdadero socio para el desarrollo de sus

inversiones, como en el caso de las infraestructuras, o la prestación de los servicios públicos, el modelo no funcionará. De facto, las Administraciones Públicas sólo han recurrido al modelo concesional en los casos en que carecen de capacidad de endeudamiento suficiente para financiar los proyectos de infraestructuras o cuando quieren diferir el déficit que suponen nuevas inversiones.

**2. Determinadas posiciones ideológicas** que ven con recelo cualquier modelo que suponga la más mínima colaboración de la actividad pública y la empresa privada.

**3. La complejidad técnica y administrativa.** Aunque en nuestra normativa de contratación pública se arbitran varias fórmulas de cooperación con el Sector Privado además de las concesiones -como las consultas preliminares de mercado, el diálogo competitivo, la asociación para la innovación o la iniciativa privada en la presentación de estudios de viabilidad-, **la complejidad con que aparecen reguladas**, y las dudas sobre las consecuencias (administrativas o de otra índole) que puede sufrir el funcionario determinan que su utilización no sea frecuente por las Administraciones Públicas.

4. La idea -obsoleta- de que **el Sector Privado actúa movido sólo para maximizar el beneficio por contraposición al Sector Público**, que no toma en consideración variables económicas. Esto no es cierto, ya que las Administraciones Públicas deben incorporar a su gestión indicadores de eficiencia en la gestión de recursos públicos, eficacia en el cumplimiento de objetivos y racionalización

de sus actividades de gestión, principios todos ellos incorporados a nuestra normativa de Sector Público.

**5. La regulación de este tipo de modelos en nuestra legislación de contratos dista mucho de ser la adecuada para incentivar la iniciativa privada.** Y esto no sólo perjudica a los proyectos que se financian con los fondos del Mecanismo de Recuperación y Resiliencia, sino a todos con carácter general.

Para terminar, considero que:

**UNO.-** Es necesario proporcionar certidumbre jurídica a los inversores. Ello exige un marco jurídico estable, en particular, en aspectos como:

- El reequilibrio financiero de los contratos.
- El régimen de recuperación de las inversiones en caso de resolución de los contratos (la responsabilidad patrimonial de la Administración), materias que vienen sufriendo constantes cambios de régimen jurídico en los últimos años.
- También facilitará la colaboración privada **una mejor regulación de las modificaciones del contrato**, conforme a las instrucciones de la Administración.

**DOS.-** Es necesaria mayor certidumbre que también debe traducirse en un **mayor rigor en el redactado del clausulado de los contratos**, para eliminar dudas y minimizar los conflictos.

**TRES.-** En caso de Conflicto debemos contar con mecanismos ágiles y eficaces para la solución de controversias, evitando que el contratista privado se vea obligado a iniciar un largo y costoso procedimiento judicial frente a la Administración ante cualquier discrepancia.

Los retos que presenta el futuro son incuestionables y la Administración debe contar con los mejores socios privados para acometerlos. Pero la atracción del capital privado depende de que seamos capaces de asegurar un marco jurídico estable y cierto que alinee el interés público con los objetivos de rentabilidad de las empresas, que hoy juegan un papel esencial en la consecución del interés general”.





# RECALCE DE SOLERAS INDUSTRIALES MEDIANTE INYECCIONES DE RESINAS EXPANSIVAS

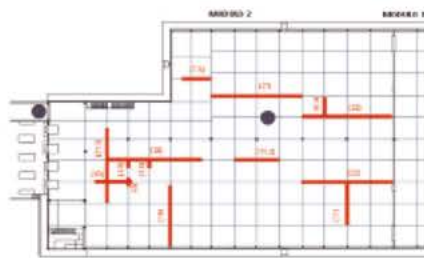
El suelo industrial es aquel que se hace pensado para ser la superficie de una fábrica o almacén, contando con las actividades que se van a realizar sobre él. Por ello este tipo de suelos requiere de unas características propias. Deben ser unos pavimentos continuos, que eviten que se acumule la suciedad sobre ellos y que facilite los movimientos de maquinaria pesada.

Gracias a los suelos industriales, el mantenimiento y reparación será a largo plazo, lo que permite un ahorro de la inversión en estos servicios. Si se escoge un suelo poco apropiado para una fábrica, requerirá de un mayor mantenimiento y habrá que enfrentarse a reparaciones mucho más a menudo. El pavimento tal y como lo hemos definido debe considerarse por tanto como una estructura y su comportamiento será función de las solicitaciones a las que se encuentre sometido y de la respuesta del medio en que se apoya.

Las patologías que este puede sufrir, en función de las modificaciones del terreno que las sustenta, son variadas. Fisuración longitudinal, y transversal, fisuras y roturas en esquinas, levantamiento de losas, efectos "pumping", asentamiento de losas aisladas. Perturbaciones del hormigón con disgregación y pérdida de árido grueso (efecto "spalling"), escalonamiento de losas en zonas contiguas a juntas, pérdidas de regularidad superficial: peladas, piel de cocodrilo, pérdida de regularidad superficial: baches, defectos en textura del acabado (pérdida de adherencia superficial). En las juntas podemos enumerar las roturas de junta transversales, las excesivas aperturas de junta, los defectos de sellado de juntas o los defectos en alineación o de trabajo en pasadores.

## COMO REPARAR SIN INTERRUPTIR LA ACTIVIDAD PRODUCTIVA

En el caso que detallamos a continuación se lleva a cabo una consolidación y estabilización en superficie del terreno bajo pavimento mediante el proceso **SOIL STABILIZATION™** a través de inyecciones de resina expansiva **MAXIMA**.



Plano de intervención señalando juntas tratadas

En este caso se trata de una nave almacén logístico. El suelo de la nave está ejecutado con una solera de hormigón armado y acabado superficial mediante pulido. La extensión de la actuación solicitada es de 179,20 m lineales a lo largo de las juntas.

La solera descansa sobre un terreno de soporte que se presume esté constituido por una base granular y una sub-base previamente compactadas a la ejecución de la solera.

Entre los problemas existentes, se detecta la movilidad o tableteo de placas a lo largo de las juntas. Esta patología puede afectar seriamente al funcionamiento del almacén además de acelerar el envejecimiento de la solera por desgaste de los bordes.

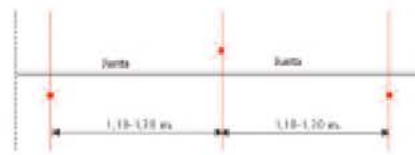
El origen de la patología es mixto, achacado, por un lado, a defectos inherentes al propio elemento constructivo, solera, por alabeo de los extremos de las placas y, por otro lado, agravado por irregularidades o defectos en la base granular de soporte en su nivelación y compactación, así como por presencia de humedad excesiva previamente al hormigonado de la solera.



Dentro de las actuaciones de mantenimiento programadas estaba previsto realizar una reparación, cajeando y rehaciendo de nuevo las juntas con morteros especiales, pero previamente, es imprescindible, para que estas reparaciones puedan ser duraderas, atajar los problemas de raíz, y por ello dentro de las actuaciones previstas se debe realizar la estabilización de las placas que presentaban movilidad o tableteo, mediante inyecciones.

Para la estabilización de las placas, **GEOSEC®** realiza una intervención mediante su método **SOIL STABILIZATION™** con inyecciones de resinas expansivas **ZVW** y así resolver los problemas de movilidad entre placas (tableteo) rellenando los espacios existentes entre el elemento constructivo (solera) y la base, compactando y eliminando las irregularidades de la propia base granular de soporte.

### DISPOSICIÓN INYECCIONES (A lo largo junta)



Replanteo tipo de perforaciones inyecciones en encuentro de 2 placas (juntas)

Las inyecciones se hacen a tresbolillo a ambos lados de las placas que presentan movilidad, con el fin de evitar movimientos diferenciales de una placa con respecto a las contiguas. En un pavimento industrial con uso almacén logístico las exigencias son altas, esto que los desniveles entre bordes deban limitarse a un máximo de 3 mm para poder asegurar una óptima y eficiente actividad.



La separación entre perforaciones/inyecciones está comprendida entre 1,10-1,30 m. En todo momento el proceso de inyección está controlado mediante sensores y receptores laser de alta precisión posicionados sobre la superficie para evitar tanto movimientos o desniveles en placas como deformaciones de la propia solera



Con todo ello, se logró consolidar el estrato superficial del terreno en contacto con las losas asentadas obteniendo un levantamiento gradual hasta alcanzar el mismo nivel que las no asentadas actuando de manera **PRECISA**, ya que en un pavimento industrial con uso almacén logístico las exigencias son altas, por lo que los desniveles entre bordes deben ser mínimos para poder asegurar una óptima, eficiente y segura actividad, con una **MÍNIMA INVASIVIDAD**, gracias a los taladros realizados con un diámetro de apenas 8 mm donde ya no será necesario grandes excavaciones ni demoliciones y sin entorpecer la normal actividad productiva de la nave, dando así solución al temor, por parte de los propietarios, de tener que atajar una obra de consolidación de pavimento paralizand la producción, **RAPIDEZ**, ya que en solo dos días de trabajo se finalizó la intervención con un solo equipo de trabajadores, y **AUTONOMÍA** a la hora de realizar nuestros trabajos usando energía y medios propios en todo momento.





































# NOTICIAS ENTIDADES CONFEDERADAS DE CNC DE ÁMBITO TERRITORIAL

Tras el acto de inauguración, en el que participó nuestro Consejero, algunos de los representantes de las entidades mencionadas subieron al escenario para mostrar dicho apoyo.



La presencia de las empresas aragonesas fue importante, tanto por la instalación de numerosos stands, lo que llevó a que Aragón fuera una de las mayores expositoras en esta edición,

como por las múltiples ponencias y conferencias en las que participaron las empresas aragonesas, sobre eficiencia energética, industrialización y digitalización, entre otras: “+160.000 m2 de vivienda certificada Passivhaus: 7 años de aprendizaje y evolución”, “Experiencia de la secuencia del proceso de ejecución en obra: ¿Podemos medir la productividad de cada proceso? Ahora es posible”, “Proyecto GLOBE plataforma global para la virtualización y optimización de procesos industrializados en el sector de la construcción (I+D+i)”, “Aumento de la productividad y de la CALIDAD”, “Nuevas estrategias energéticas: Passivhaus en la promoción privada”, “Nuevas soluciones constructivas. Modulación digitalizada de cada componente”, “Diseño y fabricación de componentes Off-site y posterior ensamblaje en obra”, “Cómo diseñar y construir las mejores y más eficientes viviendas”, “Constancia, compromiso y evolución: La experiencia de certificar +2000 viviendas Passivhaus”, “Proyecto de promoción, proyecto de ejecución, compras y seguimiento de ejecución en obra sobre proyectos de rehabilitación digitalizados.”; en masterclass, como la “Digitalización y Procesos productivos”; así como en mesas de debate, como “Digitalización: Del proyecto de ejecución a la cadena de producción en obra y Operar proyectos públicos de Built to rent y los Next Generation”.

















# NOTICIAS ENTIDADES CONFEDERADAS DE CNC DE **ÁMBITO TERRITORIAL**

## ASOCIACIÓN DE EMPRESARIOS DE LA CONSTRUCCIÓN E INDUSTRIAS AFINES DE PALENCIA (AECOPA)



### 45 Aniversario de AECOPA

La Asociación de Empresarios de la Construcción e Industrias Afines de Palencia (AECOPA) celebró el pasado 1 de junio de 2023 su Asamblea General, que coincidió este año con el 45 Aniversario de la Asociación. A tan señalado evento y su clausura han querido acudir los Presidentes de CNC, Sr. D. Pedro Fernández Allén, y CNC Castilla y León, Sr. D. Javier Vega Corrales. Posteriormente tuvo lugar una comida para celebrar todo el tiempo que AECOPA lleva defendiendo al Sector de Construcción en la Provincia de Palencia. Participaron en ella -además de los asociados de AECOPA- los Presidentes de CEOE Empresas Palencia y de la Cámara Oficial de Comercio e Industria de Palencia. Acreditando la importancia de la Asociación para el Sector en la Provincia, también quisieron

honrar con su presencia a la Asociación varios representantes públicos como el Subdelegado del Gobierno en Palencia,

la Presidenta de la Diputación Provincial de Palencia y el Delegado Territorial de la Junta de Castilla y León en Palencia.













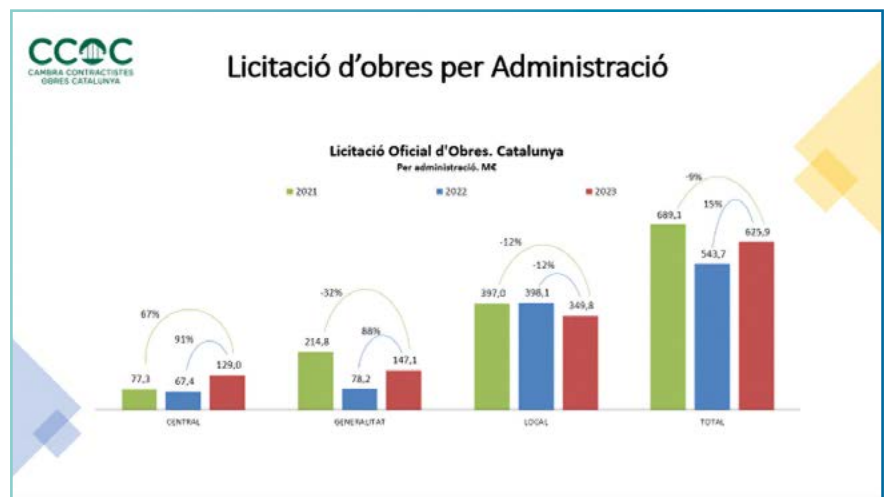




# NOTICIAS ENTIDADES CONFEDERADAS DE CNC DE ÁMBITO TERRITORIAL

## INFORME DE LICITACIÓN PÚBLICA DE OBRAS Y SERVICIOS EN CATALUÑA 1ER TRIMESTRE 2023

- La licitación trimestral de obras asciende a 625,9 millones de euros, un 15% más que en el primer trimestre del año anterior.
- Las licitación de la administración local disminuye un 12% respecto del año 2022 como consecuencia del fin del ciclo electoral.
- Es fundamental la agilización del envío, resolución y abono de las revisiones extraordinarias de precios.
- Un total de 738 obras ya han quedado desiertas entre 2021, 2022 y el primer trimestre de 2023, alcanzando los 220,4 millones de euros de importe.



La licitación pública de obras del 1r trimestre de 2023 en Cataluña ha aumentado un 15% respecto al mismo período de 2022, alcanzando la cifra de 625,9 millones de euros. Sin embargo, en evolución trimestral, la licitación ha caído un 62,3% respecto al 4º trimestre de 2022, cuando la puja fue de 1.661,2 millones de euros.



Por Administraciones, la Administración Local es el nivel administrativo más activo, con el 55,9% de toda la licitación trimestral, alcanzando 349,8 millones de euros. La licitación local ha disminuido un 12% respecto al año 2022, siendo el único de los tres niveles de administración que ha licitado menos que el año anterior, como consecuencia del fin del ciclo electoral. En cuanto a las obras licitadas de mayor volumen del ámbito

local, éstas han sido, primeramente, la reforma integral del mercado de la Abacería central de Barcelona, por importe de 21,9 millones de euros, licitada por el Institut Municipal de Mercats de Barcelona. Seguidamente, se encuentran las

obras relativas al proyecto ejecutivo de rehabilitación integral de la zona de restaurantes del Moll del Gregal en el Port Olímpic y nueva conexión playa-puerto, de 20,8 millones de euros de Barcelona de Servicios Municipales (B:SM).





# NOTICIAS ENTIDADES CONFEDERADAS DE CNC DE ÁMBITO TERRITORIAL

les de la construcción como el acero, el cobre y el aluminio, aumentando los precios. Además, las subidas en los tipos de interés aumentarán los costes financieros de las inversiones y pueden suponer un freno a la compraventa de vivienda i al inicio de nuevas obras de edificación.

Este contexto hace que muchas licitaciones queden desiertas ante la elevada inestabilidad en los precios y la falta de mecanismos que adapten a la realidad los mismos. A fecha de publicación de este informe, la cifra de obras oficialmente desiertas en Cataluña durante el año 2021, 2022 y este primer trimestre de 2023 asciende a 738 obras, por un importe total de 220,4 millones de euros.

Por ello, desde la Cámara de Contratistas de Cataluña, valoramos positivamente toda iniciativa por parte de las Administraciones Públicas encaminada a incluir mecanismos de adaptación de los precios a la realidad del mercado, de forma rápida y ágil, en todas las obras que salgan a concurso. Además, es necesaria la máxima agilidad a la hora de tramitar y resolver las solicitudes de revisión extraordinaria de precios presentadas por las empresas para que esta compensación pueda llegar rápidamente a las empresas que más están sufriendo en este difícil contexto y que ya han tenido que hacer frente a estos costes extraordinarios. Cabe destacar también que la falta de adaptación de los precios a la realidad del mercado ha hecho caer la concurrencia: durante el 2022, en el 40% de las licitaciones sólo se han presentado 1 o 2

licitadores, cuando en 2021 y 2020 este porcentaje fue del 24%.

Esta situación pone en riesgo la situación financiera empresarial. En este sentido, en toda Cataluña, de acuerdo con el Estudio sobre Concursos y Disoluciones realizado por INFORMA D&B SAU (SME), el sector de Construcción y actividades inmobiliarias, con 175 disoluciones de sociedades, representa el 25% del total de disoluciones presentadas durante los tres primeros meses del año.

Por todo ello, la Cámara de Contratistas considera esencial alcanzar el máximo consenso y coordinación, tanto entre el conjunto de las administraciones públicas, como entre éstas y el sector privado, a través de las colaboraciones público-privadas (CPPs), para conseguir la máxima eficiencia en la gestión de los fondos europeos. En este sentido, destacar que en este primer trimestre 217 licitaciones de obras han estado financiadas a cargo de los fondos europeos Next Generation. La licitación vinculada a este fondo ha aumentado notablemente respecto al trimestre anterior (un 48,5% más), y supone el 28,8% de la licitación trimestral, alcanzando los 180 millones de euros. Pese a este aumento trimestral, las cifras en volumen todavía están por debajo de las licitaciones a cargo de los fondos europeos del segundo y del tercer trimestre del año anterior, cuando se licitaron 273,7 y 230,5 millones de euros respectivamente. Es fundamental aprovechar estos fondos al máximo para la transformación del país, lo que conlleva

ponerlos en funcionamiento tan pronto como sea posible. El actual contexto no admite demoras en la gestión de estos fondos y exige una buena gestión de éstos, así como medidas complementarias para cumplir con los plazos marcados por Europa y poder transformar y modernizar Cataluña.

En definitiva, la actual coyuntura del sector es preocupante y, por eso, desde la Cámara de Contratistas queremos proponer las siguientes medidas para evitar el agravamiento de esta situación:

- **Actualizar el presupuesto de licitación de las obras a los precios de mercado.**
- **Agilizar la aplicación efectiva y general del mecanismo de revisión extraordinaria de precios.**
- **Mayor celeridad en la gestión de los fondos europeos y fomentar las colaboraciones público-privadas para conseguir la máxima eficiencia en su gestión.**
- **Agilizar los procesos de licitación.**
- **Realizar inversiones reales recurrentes, equivalentes al 2,2% del PIB catalán, con independencia de cambios de gobiernos y ciclos electorales, que estén planificadas en el tiempo. La media de licitación anual de los últimos diez años es tan sólo del 0,67% del PIB catalán.**
- **Cumplir con los presupuestos públicos y hacer efectiva la ejecución presupuestaria a niveles cercanos a los establecidos.**

Se puede ver el informe completo y la presentación powerpoint en: <https://ccoc.cat/actualitat/noticies/informe-licitacio-ccoc-primertrimestre2023-lluismoreno>







# NOTICIAS ENTIDADES CONFEDERADAS DE CNC DE **ÁMBITO TERRITORIAL**



## 1- Inversión en energía fotovoltaica y eólica

En Cataluña, la producción eléctrica con fuentes de energía renovable se sitúa en torno al 17% del total, lejos del 45% que se produce en el Estado. Se estima que Cataluña deberá multiplicar por 5 la potencia de energía eólica y por 20 la de la energía solar fotovoltaica en 2030 para cumplir con los objetivos y compromisos establecidos con las renovables y la transición energética de la Generalitat.

Si se hubiera hecho una inversión adicional de 10.000 millones de euros durante los últimos años, y teniendo en cuenta la potencialidad de la colaboración público-privada, se podría haber construido una infraestructura de energía fotovoltaica y eólica muy próxima a la necesaria de cara a alcanzar los objetivos marcados para 2030.

## 2- Mejora de la garantía de suministro de agua en Cataluña

Actualmente, se prevé que Cataluña entre en fase de emergencia por sequía en septiembre de este año si no llueve de manera suficiente en los próximos meses. Los territorios que concentran la mayor parte de la población, como son Barcelona y su área metropolitana, zonas alimentadas por las cuencas de los ríos Ter y Llobregat, están sufriendo la peor situación hídrica de las últimas décadas. Concretamente, las reservas de agua del país se encuentran en el 25% de su capacidad, muy por debajo del 60% de hace un año.

Por otra parte, el pasado 4 de mayo de 2023, el Parlamento aprobó la ley de medidas extraordinarias y urgentes para hacer frente a la sequía. Si se hubiera hecho una inversión adicional de

10.000 millones de euros durante los últimos 14 años en el ámbito de la sequía y la gestión del agua, estas y otras infraestructuras necesarias ya estarían en funcionamiento.

## 3- Mejora de Cercanías de Cataluña

La falta crónica de inversión en el servicio de Cercanías y la grave afectación que sufrió a consecuencia de las obras de la Línea de Alta Velocidad Madrid-Barcelona, que provocaron innumerables averías y retrasos, fueron el punto culminante de la degradación del servicio, que perdió a miles de usuarios. El malestar generado por el estado de cercanías llevó al Ministerio de Fomento a la redacción del Plan de Infraestructuras Ferroviarias de Cercanías de Barcelona 2008-2015 valorado en 4.000 millones de euros, del que sólo se ha invertido una mínima parte.







NOTICIAS ENTIDADES CONFEDERADAS  
DE CNC DE ÁMBITO TERRITORIAL

# Valencia

CNC VALENCIA - FEVEC



## CONVENIO PARA EL FOMENTO DE LA IMPLEMENTACIÓN DE LA METODOLOGÍA BIM



El pasado 26 de abril, la Vicepresidencia segunda y Conselleria de Vivienda y Arquitectura Bioclimática de la Genera-

litat Valenciana y CNC Valencia- FEVEC, firmaron un Convenio para el fomento de la implementación de la metodología

BIM en estudios y empresas dedicadas a la edificación.

Los sistemas de modelado de información **BIM**, *Building Information Modeling* por sus siglas en inglés, suponen la mejora de la respuesta medioambiental de las edificaciones, permitiendo un uso más racional de recursos, interconectando agentes y facilitando la gestión del inmueble durante su ciclo de vida, cuestión crucial especialmente en las infraestructuras públicas.

Es por ello, que, con este Convenio, se pretenden realizar acciones de impulso de la digitalización del sector a través de la implantación de la metodología BIM como mecanismo fundamental hacia la sostenibilidad de la arquitectura, facilitando la capacitación de los agentes e incrementando la competitividad del sector.

CNC Valencia- FEVEC tiene prevista la formación en metodología BIM durante los meses de octubre y noviembre de 2023 dirigida principalmente a **jefes de obra, encargados y capataces**.











# EDIFICIOS Y ESPACIOS **ACÚSTICAMENTE SALUDABLES**

**WORKPLACES • COWORKING • CENTROS EDUCATIVOS • HORECA • HOSPITALES  
GIMNASIOS • POLIDEPORTIVOS • EDIFICIOS RESIDENCIALES Y CULTURALES**



MÁS INFORMACIÓN



**NORMATIVA UNE 74201:2021**

**PROYECTOS PERSONALIZADOS**

**CLASIFICACIÓN ACÚSTICA DE EDIFICIOS**

**FABRICACIÓN E INSTALACIÓN HOMOLOGADA**

**AISLAMIENTO Y ACONDICIONAMIENTO ACÚSTICO**

**DISEÑOS INNOVADORES EN SOLUCIONES ACÚSTICAS**

**PRODUCTOS Y SISTEMAS CONSTRUCTIVOS CERTIFICADOS**

[www.audiotec.es](http://www.audiotec.es)













# STRUGAL

## Red de Consultores Técnicos de STRUGAL para aportar soluciones constructivas

STRUGAL ofrece a arquitectos, constructores y promotores asesoramiento especializado y **soluciones a medidas en sus proyectos** a través de su Red de Consultores Técnicos. La empresa, con **más de 40 años de experiencia**, ofrece soluciones de carpintería de aluminio y PVC, puertas de aluminio, fachadas ventiladas y sistemas de protección solar.



En línea con su vocación de atención al cliente, la compañía cuenta con un **equipo de profesionales de larga trayectoria en el sector de la arquitectura para aportar soluciones constructivas**: estudio de materiales, cálculo energético y acústico, memoria de carpintería y seguimiento en obra. De esta forma asesoran resolviendo dudas y problemas para dar forma a los proyectos desarrollados por los estudios de arquitectura. **Este equipo se complementa con su Oficina Técnica, pensada para dar un soporte técnico personalizado que permite optimizar tiempo y recursos.**

**1.500** profesionales a tu servicio

**40** años de experiencia

**21** países en los que tenemos presencia



Asimismo, STRUGAL ha diseñado soluciones BIM a medida que se adaptan a cada una de las particularidades de los proyectos. **El catálogo de sistemas STRUGAL está disponible desde cualquier aplicación BIM.** De esta forma los productos tienen réplicas digitales, convertidos en objetos inteligentes que contienen gran cantidad de información del sistema, reproduciendo virtualmente su comportamiento en la realidad. **Diseñadores, arquitectos e ingenieros pueden acceder e integrar toda esta información digital a sus proyectos de forma sencilla.**

Unir estética y funcionalidad es un reto. STRUGAL cuenta con un equipo de trabajo multidisciplinar que trabaja para conjugar innovación, tecnología y creatividad en el diseño y desarrollo de cada una de las soluciones y sistemas. **Detrás de cada uno de los productos hay todo un proceso de investigación, un reto que resolver, una idea, una solución para que los proyectos se materialicen en espacios habitables de alto valor estético.**



Accede a la biblioteca BIM de STRUGAL



# NOTICIAS ENTIDADES CONFEDERADAS DE CNC DE ÁMBITO NACIONAL

## ASOCIACIÓN NACIONAL DE ALQUILADORES DE PLATAFORMAS AÉREAS DE TRABAJO (ANAPAT)



### ANAPAT: SECTOR DEL ALQUILER DE PLATAFORMAS ELEVADORAS DE PERSONAL (PEMP) Y 29ª CONVENCIÓN

Desde ANAPAT, tras la celebración los pasados días 24 y 25 de mayo de nuestra 29ª Convención en Murcia, queremos aprovechar para hacer una reflexión sobre el buen estado del sector y para hablar del futuro cercano.

En cuanto al resultado de nuestra Convención en Murcia, en la que tuvimos récord de asistencia de socios alquiladores y de colaboradores que siguen apoyándonos año tras año, podemos decir que salimos reforzados de la misma. El sector conoce bien los retos que se tenemos delante, con mucha incertidumbre política por los consecutivos periodos electorales, con aún altas tasas de inflación y, aún, elevados costes de producción, no siendo probable que se recuperen niveles prepandemia, con incertidumbre económica en el corto plazo, basados en las dudas sobre si los fondos europeos van a tener incidencia en las pymes (mayoritarias en el sector), falta de materias primas y componentes que retrasan las compras y las entregas, etc. Sin olvidar, por supuesto, y común para muchos sectores, la falta de trabajadores, tanto cualificados como con formación básica.

Pero sí tenemos una lección aprendida, y es que somos un sector, el del alquiler de maquinaria, que tenemos la experiencia y la flexibilidad necesaria para afrontar estos retos y volverlos a superar, como

ya hemos hecho en el pasado, tanto en el pasado lejano (crisis económicas) como en el pasado reciente (pandemia y consecuencias de la guerra de Ucrania).

Pero el sector del alquiler de PEMP sigue resistiendo y avanzando a pesar de todas estas adversidades, ya que ofrece soluciones y servicios necesarios, y dispone de una estructura sólida y consolidada. Como consecuencia, existen actualmente tres retos muy importantes a los que enfrentarse, que son: la digitalización, la sostenibilidad y la necesidad constante de incorporación de profesionales, en los que el alquiler tiene una estupenda oportunidad para ser abanderado en la vanguardia en estos temas.

Con relación al primero: la digitalización en el alquiler es una realidad, y las empresas están realizando grandes inversiones y cambios en sus estructuras. No sólo en la transformación digital pura y dura, sino en la filosofía, cultura adquirida y actitudes de las compañías y su personal, capacitándolo para esta transformación.

Otro gran reto que afronta el sector, y en el partimos de una buena posición, es la sostenibilidad. En relación con los objetivos de la Agenda 2030 y el avance hacia una economía circular, el alquiler es un elemento esencial, ya que es una opción

mucho más sostenible, segura y económica que la compra. Las compañías alquiladoras de PEMP son empresas muy especializadas, que disponen de máquinas en perfecto estado de funcionamiento, revisión y mantenimiento, y no sólo ofrecen el equipo de trabajo más adecuado, sino que proporcionan asesoramiento, soluciones y servicio al cliente para que pueda llevar a cabo de la manera mejor posible su trabajo, disponiendo siempre de la mejor tecnología disponible.

Respecto a la necesidad constante de incorporación de profesionales, debemos centrarnos en la capacitación y formación, atendiendo a la necesidad de profesionales cualificados en nuestras empresas y haciendo atractivo el sector para los futuros jóvenes profesionales. Una necesidad que plantean las empresas de nuestro sector es la búsqueda de profesionales especializados en electromecánica de maquinaria, cada vez más cualificados, en un campo que también está experimentando una rápida digitalización de sus procesos, como en el diagnóstico del estado de las plataformas. De hecho, el lema de nuestra reciente Convención ha sido "Formar para Crecer", reflejado en la Mesa sobre formación profesional que contó con participantes que representaron a los actores principales: sector, administraciones, empresas y centros formadores, donde













# SISTEMA DE REPLANTEO AVANZADO TOPCON LN-150

El sistema de replanteo avanzado LN-150, es una solución única e innovadora para la realización de las tareas clásicas de levantamiento y replanteo, asociado al gremio de Edificación y construcción. En resumen, el sistema LN-150, permitirá, a cualquier empresa que realice replanteo en sus labores de edificación y construcción, ahorrar tiempo y dinero al implementar esta solución en su rutina de trabajo.

- ✓ Replanteo con precisión milimétrica y homogénea.
- ✓ Rango de medida de hasta 260m de diámetro.
- ✓ Manejo rápido y sencillo por un único operador no especializado.
- ✓ Solución completamente digital, sin planos en papel.
- ✓ Solución llave en mano, con todo lo necesario para empezar a trabajar.

Más información en [www.topconpositioning.com/es](http://www.topconpositioning.com/es) o al email [masacristan@topcon.com](mailto:masacristan@topcon.com)

 **TOPCON** | For Work That Matters™

EDIFICACIÓN Y CONSTRUCCIÓN • APLICACIONES DE ACERO METAL • APLICACIONES DE REPLANTEO EN INSTALACIÓN MECÁNICA Y ELÉCTRICA  
• APLICACIONES DE REPLANTEO EN ACABADO INTERIOR • APLICACIONES DE CONTROL DIMENSIONAL



 **VINMAR**  
REHABILITACIONES  
TODO TIPO DE TRABAJOS  
PARA COMUNIDADES DE PROPIETARIOS

**PREGUNTA SIN COMPROMISO!!!**

Teléfono gratuito: **900 907 021**  
C/ Toledo, 15 · GETAFE | [info@vinmar.es](mailto:info@vinmar.es)

- FINANCIACIÓN A COMUNIDADES DE PROPIETARIOS HASTA 10 AÑOS MEDIANTE PRESTAMO APROBADO
- FINANCIACIÓN DIRECTA MEDIANTE PAGARES HASTA 60 MESES O MÁS
- DESDE UNA GOTERA, HASTA LA OBRA MAS COMPLEJA (ESTRUCTURAS, ASCENSORES, FACHADAS, PATIOS, CUBIERTAS, URALITAS, TEJADOS,
- IMPERMEABILIZACIONES, FONTANERÍA, ELECTRICIDAD, SATE, ITE, IEE Y OTROS MUCHOS SERVICIOS









# NOTICIAS ENTIDADES CONFEDERADAS DE CNC DE ÁMBITO NACIONAL

## ASOCIACIÓN NACIONAL DE EMPRESAS DE TRABAJOS VERTICALES (ANETVA)



### »»» ¡30 AÑOS DEFENDIENDO Y REPRESENTANDO A LOS TRABAJOS VERTICALES!

Cumplimos 30 años!! Un largo camino de trabajo representando y defendiendo los intereses de los asociados y de esta actividad, los TRABAJOS VERTICALES!!

Son muchos los cambios que se han producido en la actividad de los trabajos verticales, desde los inicios hasta ahora, y en los que ANETVA ha tenido un papel fundamental. Queremos, mediante texto, hacer un repaso de todo ese trabajo y una pequeña dedicatoria y homenaje a todos los que nos han hecho posible llegar hasta donde hemos llegado y hacer realidad la existencia y desarrollo de los trabajos verticales, tanto a nivel personal, por su dedicación, como a nivel de empresas, por su compromiso y fidelidad, así como a los profesionales que han creído en la actividad y en su profesionalización, sin olvidar a todos aquellos que han formado parte de la Junta Directiva y a los profesionales de la asociación. Todos son y forman parte de ANETVA!

Desde su constitución, ANETVA ha trabajado intensamente en el reconocimiento de la actividad, promoviendo para ello vínculos de cooperación y colaboración entre las empresas y diálogo con las administraciones.

Los inicios no fueron fáciles: falta de normativa, falta de equipos de trabajo y protección inadecuados, como los tenemos en la actualidad, falta de formación y profesionalidad, inexistencia de procedimientos de prevención, seguridad y salud,

aunque debían cumplirse ciertas normas en esa materia, etc. etc. De ahí la necesidad de destacar el trabajo que se hizo en esos años, en donde la asociación no contaba con una estructura profesional, como la actual.

Los primeros trabajos verticales que se realizaban eran, por expresarlo suavemente, "arriesgados", dado que se ejecutaban asumiendo muchos riesgos, ante la carencia e inexistencia de medios, equipos, etc., a diferencia de la realidad actual.

Esta situación se empezó a revertir cuando se fundó ANETVA, mayo de 1993. Un grupo de empresarios consideró necesario defender sus intereses agrupándose para ello, a la vez que pretendían representar a esta actividad incipiente en el ámbito laboral y mercantil. Fueron pocas empresas las que constituyeron ANETVA, y es necesario recordarlas y darles su merecido reconocimiento, pues fueron el origen de una gran Asociación.

ANETVA comenzó primero por concienciar entre sus socios en seguridad, de ahí los primeros acuerdos, en pos de dotar al sector de una regulación normativa. Se acordó realizar un estudio legal de la actividad en nuestro país, y en el que, además, se hiciera un estudio comparativo a nivel de Europa.

En esos años, las empresas de trabajos verticales empezaron a ofrecer diferentes servicios, especializándose algunas en determinados campos de aplicación basados en la seguridad como principio fundamental del trabajo a realizar .

Se consiguió, gracias al esfuerzo colectivo, publicar un manual de formación de técnicas en trabajos verticales en el año 1997. Se creó un servicio de venta de material para trabajos verticales, tanto para asociados como no asociados, ante su falta en nuestro país. Se impartieron los primeros cursos de formación, y con los primeros formadores y se empezaron a entregar los primeros carnés profesionales.







# NOTICIAS ENTIDADES CONFEDERADAS DE CNC DE ÁMBITO NACIONAL

y una notoriedad relevante que, día a día, sigue creciendo, tanto en nuestro país como a nivel europeo e internacional.

En 1993 el volumen del sector era prácticamente irrelevante en términos económicos. En la actualidad, solo las empresas asociadas en ANETVA facturan cerca de 250 Millones de Euros y dan trabajo a cerca de 3.000 trabajadores.

En 1997 los cursos y acciones formativas que se organizaban y acreditaban por ANETVA eran muy pocos. Desde entonces hasta ahora, no han parado de crecer, así como el número de técnicos formados y acreditados por la asociación.

Estos y otros datos consolidan a la Asociación, como un referente para la actividad de los trabajos verticales, siendo el futuro asociativo muy prometedor, y en el cual quedan todavía retos que conseguir, como la elaboración del tan deseado Código de Buenas Prácticas, la defensa de la formación que reconoce la asociación ante la aparición de otros estándares “ad hoc”, la consolidación de la presencia en ECRA y su desarrollo. En definitiva, trabajo, trabajo y trabajo en la defensa de los intereses de sus asociados y de esta gran actividad.

La evolución de la actividad de los trabajos verticales, en estos 30 años, ha sido más que evidente, tanto en lo referente a las propias empresas, a los trabajadores, a los equipos, dispositivos, pero también de los lugares en altura donde se trabaja,



a la especialización que se requiere para realizar el trabajo, a la aplicación de las técnicas, a la regulación normativa y técnica, a la gestión documental. En definitiva en la actualidad, y de cara al futuro, la actividad se enfrenta a retos importantes, y uno de ellos es la especialización.

De ahí que muchas empresas se encaminen en ese objetivo, no solo por las condiciones del mercado, sino principalmente por la profesionalización de los trabajadores, la adecuada y legítima competencia, el conocimiento y el análisis de sus ventajas frente al resto de empresas, o simplemente por estrategia empresarial.

Los campos de aplicación de los trabajos verticales, por su naturaleza de trans-

versalidad sectorial, son inacabables en cuanto a las soluciones que aportan. Construcción, Energía Renovables, Medio Natural, Patrimonio, Industria, Espacios confinados, son algunos en los que los trabajos verticales están absolutamente consolidados y dan una respuesta segura y eficaz, pero no son los únicos, ya que seguramente las empresas y trabajadores que operan en esta actividad se enfrentarán a otros retos en lugares en donde estas técnicas sean la mejor opción para realizar los trabajos, por seguridad, profesionalidad y eficacia y, como decía uno de los eslogan de una de las empresas asociadas fundadoras de ANETVA, esto **“LO PODEMOS DECIR BIEN ALTO”**.



En **Alda Hotels** contamos con alojamientos en Galicia, Asturias, Cantabria, Castilla y León, Castilla-La Mancha, Navarra y Aragón.

---

Reserva tu próximo viaje con **Alda Hotels**.  
Garantizado un 10% de descuento en nuestra web.



Al utilizar el código **ALDAHOTELS** reservando en nuestra página web, consigue un 5% de descuento extra\*.

\*No acumulable a otras promociones.

Ofrecemos diferentes tipos de alojamiento para clientes de ocio y empresa, con tarifas especiales, promociones y largas estancias.

Infórmate en [www.aldahotels.es](http://www.aldahotels.es) o escríbenos por correo electrónico.

[comercial@aldahotels.com](mailto:comercial@aldahotels.com)

# y el paisaje de su época

& THE LANDSCAPE  
OF HIS TIME

27 May.  
- 03 Sept.

Museo  
Casa Botines Gaudí

LEÓN

HAES  
BERUETE  
REGOYOS  
ANGIADA CAMARASA...

Exposición temporal  
Temporary exhibition

ORGANIZA:

**FUNDOS**



COLABORA:



MonteCredit











# NOTICIAS ENTIDADES CONFEDERADAS DE CNC DE ÁMBITO NACIONAL



que va destinada a familias sin recursos, mientras que la vivienda protegida es la destinada a jóvenes y familias de rentas medias, solventes, pero que no alcanzan a acceder a la vivienda a precios del mercado libre. Por lo tanto, la ley se centra en salvaguardar el derecho del acceso a la vivienda de las personas sin recursos, desatendiendo la necesidad de vivienda asequible de la amplia clase media.

Pero, lo que más nos preocupa, es que la elaboración del texto de la nueva ley se ha llevado a cabo y se ha aprobado sin tener en cuenta a los actores del sector, y sitúa a España en desventaja frente al resto de países europeos como destino de inversión, sobre todo por parte de países extracomunitarios.

Nuestra preocupación nace del hecho de que, para volver a atraer a la inversión privada, es necesario un cambio normativo, más flexible y menos intervencionista de lo que establece esta Ley de Vivienda. Habría que centrarse, sobre todo, en incrementar el parque de vivienda de alquiler asequible y en recuperar la producción de VPO.

Esta ley también ahuyentará la necesaria inversión privada para los proyectos build to rent, por la inseguridad que genera la limitación de las rentas y por dejar de lado la vivienda asequible. Hasta ahora, el build to rent es uno de los segmentos de activos inmobiliarios que cuenta con un mayor interés por parte de los inversores institucionales, que ven un nicho de mercado muy poco desarrollado en nuestro país en comparación con nuestros vecinos europeos y, desgraciadamente, esta ley puede cercenar dicho interés.

Dejando ya a un lado la Ley de Vivienda, cabe destacar que el año 2022 ha estado marcado por la incertidumbre macroeconómica con la guerra en Ucrania como telón de fondo y las subidas de la inflación. Pese a todo, el sector lo ha resuelto en positivo, con 650.000 operaciones de compraventa de viviendas, datos que no se alcanzaban desde 2007. Sin embargo, es difícil que estas cifras se repliquen en 2023. Se prevé para este año una caída del 15-20% de la demanda -aproximadamente 500.000 unidades- debido al cambio en las condiciones financieras y la caída de la renta disponible provocada por la inflación.

En lo que respecta a la vivienda de obra nueva, existe un desequilibrio entre la oferta, con una marcada infra-producción de vivienda que, solo en 2022, ha alcanzado un déficit de 120.000 viviendas, provocando pronunciadas subidas de precios, tanto en compra como en alquiler, allí donde la demanda es más acusada. Es importante señalar en este punto que las transacciones de obra nueva representan un porcentaje limitado, teniendo en cuenta que, históricamente, la obra nueva ha representado un 40-50% del total, siendo su peso actual de apenas un 13%.

Aunque no debemos olvidarnos de que en 2023 se entregarán las viviendas de obra nueva iniciadas en 2021, por lo que la cifra debería estar cercana a las 100.000 unidades. Globalmente, y sumando la segunda mano, la compraventa de vivienda retrocederá hasta situarse alrededor de las 500.000 transacciones anuales.



# NOTICIAS ENTIDADES CONFEDERADAS DE CNC DE ÁMBITO NACIONAL

Además, ARPHO termina el año con su Encuentro anual sobre reparación, refuerzo y protección del hormigón, el 28 de noviembre en Madrid, donde se hará entrega de los Premios de la conservación en sus diferentes categorías: trabajo, producto e ingeniería.



Desde la Asociación de prevención en construcción, ASPRECO, diferentes empresas privadas e instituciones públicas han juntado sus esfuerzos para poner en marcha una serie de proyectos dirigidos a los profesionales del sector.

Las más relevantes de ellas son las diferentes guías que ASPRECO ha editado, o está editando, en los últimos meses. Entre ellas, destaca la Guía sobre Sistemas de Acceso y Protección Definitivos, SAPD. Este documento tiene como objetivo recopilar la información relevante acerca de este asunto, poniendo en valor la importancia de los SPC definitivos y los agentes implicados en estas.



## AEPC

ASOCIACIÓN ESPAÑOLA DE PAVIMENTOS CONTINUOS

La Asociación Española de Pavimentos Continuos, AEPC, tiene como fin promover y exigir los máximos niveles de seguridad, calidad e integridad en todo lo relacionado con el gremio de los pavimentos.

Para cumplir todos sus objetivos, la asociación organiza y promueve distintas actividades:

### Premios

El año pasado se crearon los Premios de Pavimentos Continuos, en los que empresas del sector pueden presentar sus candidaturas en las categorías de Trabajo y Producto y este año se presenta la segunda edición.

En los Premios de Pavimentos Continuos 2023 se premia la innovación, grado de dificultad de la obra y las técnicas empleadas, entre otros y se podrán presentar candidaturas a lo largo de este año, para que se fallen el año que viene.











# APOYOS PARA PAVIMENTO FLOTANTE



MATERIAL RECICLABLE

Visite nuestro catálogo técnico  
PRESTO [www.lizabar.com](http://www.lizabar.com)

MODELOS  
PATENTADOS



PARA USO EN:

- TERRAZAS ACCESIBLES
- FALSOS SUELOS TRANSITABLES
- CUBIERTAS PEATONALES
- AZOTEAS
- REHABILITACIONES, ETC.



SECTOR CONSTRUCCIÓN



SECTOR ENTARIMADOS

Columnas gran altura regulables  
Resistencia 1.000 kg  
Alturas ilimitadas

GRAPAS  
OCULTAS PARA  
ENSAMBLAJE  
DE TARIMAS  
NATURALES Y  
SINTETICAS



Separación entre lamas: sólo 3mm.  
Cabeza de tornillo: no visible



NUEVO

**LIZABAR**  
PLASTICS s.l.



C/ Binefar, 37 | Local 26-28  
08020 Barcelona  
Tfno. / Fax: 93 305 63 61  
e-mail: [lizabar@lizabar.com](mailto:lizabar@lizabar.com)

[www.lizabar.com](http://www.lizabar.com)





# MULTIPLICA TUS OPORTUNIDADES EN CONSTRUCCIÓN

¿Eres un profesional del sector de la construcción y te gustaría encontrar ofertas de empleo ajustadas a tu perfil? ¿Eres una empresa del sector de la construcción y buscas talento cualificado para tus ofertas de empleo?

Entonces la nueva APP gratuita y exclusiva del sector de la construcción que hemos diseñado desde la FUNDACIÓN Laboral de la Construcción, es para ti.



**Accesible desde cualquier sitio a través de tu móvil.**



**Fácil de usar.**



**Con miles de ofertas disponibles y actualizadas.**



**Con cientos de empresas buscando talento.**

Aprovecha también nuestro servicio de asesoramiento en orientación profesional y laboral durante todo el proceso.

**Descárgala gratis, regístrate en menos de un minuto y descubre cómo multiplicar tus oportunidades.**

**[construyendoempleo.com](https://construyendoempleo.com)**

Descárgate la app aquí:



Consíguela en el  
**App Store**



DISPONIBLE EN  
**Google Play**



**FUNDACIÓN  
LABORAL  
DE LA CONSTRUCCIÓN**

**CNCC**

Confederación Nacional  
de la Construcción

**CCOO**  
**hábitat**

**UGT**  
Industria,  
Construcción  
y Agua  
**FICA**